

Полосу подготовил



Василий
ПИЛЯВСКИЙ

Живи и радуйся

О том, как одна семья создала три фермерских хозяйства

По небольшому полю движется трактор с боковыми граблями. За ним остается валок высушенной травы.

— Я часто поглядываю на небо, не появилась ли на нем дождевая туча, — сказал в коротком перерыве молодой механизатор. — Вчера погода нам подпортила настроение, но сено на соседнем поле всё же убрали. Сегодня с этим участком нужно управиться.

Валентин Фирсов, так зовут тракториста, на заготовке кормов работает с радостью, даже песни веселые напевает и объясняет это тем, что по работе соскучился. Около месяца назад он вернулся из армии и сразу — за дело. Валентин не скрывает, что у него были заманчивые предложения по трудоустройству, но он решил вернуться в Мелковичи, где до службы работал в фермерском хозяйстве.

— В этом году ещё поработаю помощником у брата, а в будущем — займусь своим бизнесом, — говорит Валентин. — Хочу здесь основательно осесть, дом построить, завести семью. Почему в этой деревне? Эти места мне нравятся, как и деревенская жизнь.

На краю поля стоит, сверкая краской, новенький рулонный пресс-подборщик с трактором. С минуты на минуту сюда должен подойти брат Валентина Дмитрий и начать прессовать сено. Пресс-подборщик этот куплен чуть больше месяца назад. Им уже заготовлено почти 100 тонн сена. Как заметил Дмитрий, на наличие техники они не могут пожаловаться: кроме пресс-подборщика, новая косилка, грабли, сейчас еще один трактор приобретают. А к сенокосу следующего года решили купить недостающую технику для заготовки сенажа в полиэтиленовой пленке, чтобы современные технологии широко использовать.

— У нас — большие планы по производству кормов, — сказала глава крестьянского хозяйства Юлия ЕРМОЛЕНКО. — Это продиктовано тем, что наращиваем поголовье скота. Сейчас у нас 30 коров и 20 го-



Юлия Ермоленко: «Мы — молодые, и у нас большие планы, которые осуществляются»

лов молодняка крупного рогатого скота, который держим для увеличения численности маточного стада, а через несколько лет будет значительно больше, помещения для этого есть, желание работать — тоже.

Неспроста такие планы. Дело в том, что под одной крышей собрались и трудятся, как одна семья, три крестьянских хозяйства: одно — у Юлии, другое — у её мужа Александра, третье — у его брата Дмитрия. Правда, открыл он его в этом году, но успел уже о себе заявить, даже на конкурсе грант получил. Четвертое хозяйство решил открыть в следующем году Валентин. У Юлии с Александром — трое детей, самому старшему Антошке — десять лет, технику любит, из трактора не вытащить, механизатором хочет стать. Дмитрий женат на сестре Юлии Наташе, у них — двое детей. Все они, а также мать



Фото
Василия
ПИЛЯВСКОГО

Валентин Фирсов: «Быть фермером — моя давняя мечта»

Александра, помогающая по хозяйству, и Валентин живут в одном трехкомнатном доме.

— Хотя тесно, но нам живется весело, — говорит Юлия. — А весело потому, что мы — молодые, жизнерадостные, любим работать, и у нас всё получается. Не скрою, встать на ноги, развить наши хозяйства нам здорово помогло государство.

В подтверждение сказанного она приглашает посмотреть животноводческие

помещения, технику и с особой гордостью показывает построенный при поддержке государства новый большой дом. В него в ближайшее время Юлия переедет с семьей. Слушая её, Дмитрий не выдержал и вступил в разговор: «Мы с Наташей тоже решили по программе дом построить, и немалый, уже место в деревне подбираем».

Батецкий район

В Новгородской области действует программа «Устойчивое развитие сельских территорий». Цель программы — повышение уровня и качества жизни сельского населения путём создания комфортных условий жизнедеятельности в сельской местности, в том числе помощь в строительстве или приобретении жилья для молодых семей.

Кролики и модницы

Почему сельскохозяйственный кооператив решил организовать новое производство

Встретиться с Павлом ГУСТЯКОВЫМ оказалось непросто: то он с деловой поездкой в Санкт-Петербурге, то у фермера в Любытинском районе, то встречает гостей, приехавших к нему за опытом. А в назначенный день и вовсе находился далеко за пределами Новгородчины — в Нижегородской области.

— Я туда давно планировал съездить, — извинившись, сказал на следующий день Павел Евгеньевич. — Там мой знакомый предприниматель открыл цех по пошиву меховых изделий из кроличьих шкур. И неплохо у него получается. А мы, как и мно-

гие владельцы кроликов, не знаем, что со шкурками делать, приходится утилизировать, хотя, как мне там показали, из них чудесные вещи получаются.

Увиденное в Нижегородской области Павел Густяков планирует применить у себя. Уже подобрал проект цеха, прикинул, во сколько он ему обойдется. Сумма оказалась приличная — почти 5 млн рублей, таких средств у него нет, но есть созданный сельскохозяйственный потребительский кооператив, члены которого решили внести свои взносы в создание этого цеха. Павел Евгеньевич говорит, что

его строительство может начаться уже в следующем году.

Новость быстро разлетелась по Боровичскому и соседним районам. Кролиководы засыпали Густякова вопросами: «Можно будет вам сдать шкурки? По какой цене станете их принимать?». Он их успокаивает, заверяя, что качественное сырье примет.

Но этим планы предпринимателя не ограничиваются, у него есть намерения в перспективе открыть небольшой цех по пошиву шапок, перчаток, шуб из кроличьего меха. Это — занятость людей, новые рабочие места.

— Не бойтесь, что эта продукция будет пылиться на складе, так как спрос на меховые изделия упал? — обращаемся к Павлу Евгеньевичу.

— Зря так считаете. В цехе в Нижегородской области шьют прекрасные вещи, даже придирчивые модницы их охотно покупают. Мы свою продукцию станем поставлять на рынки крупных городов, этот вопрос уже прорабатываем.

А пока предприниматель решает не менее важную задачу — завершение строительства современного убойного цеха, услугами которого будут пользоваться члены кооператива. Сам же кооператив создан в начале этого года, в него вошли 8 крестьянских хозяйств из нескольких районов области, занимающиеся кролиководством. И хотя времени прошло немного, фермеры ощутили преимущество объединения: они собираются, чтобы поделиться опытом, оказать по-

мощь, поддержку, оперативно решать возникающие проблемы.

— Я как исполнительный директор этого кооператива отпускаю членам нашего кооператива кроликоматок, молодняк по цене несколько ниже, чем остальным покупателям, — говорит Павел Густяков.

Преимущество не только в этом. Одно отношение у производителя комбикормов к фермеру, который заказывает у него комбикорма нечасто и в небольших количествах, и совсем иное, когда кооператив приобретает комбикорма в больших объемах и постоянно. Тут и снижения цены можно добиться. То же самое и с реализацией мяса.

— Крупным магазинам не интересен фермер, который предлагает 50–60 килограммов крольчатины в неделю. Другое дело, когда в роли поставщика выступает кооператив со значительными объемами, — отмечает Павел Евгеньевич. — Для того чтобы эти объемы росли, члены кооператива наращивают поголовье кроликов.

Например, в хозяйстве самого Павла Густякова их численность превышает 11 тысяч голов. На ферме построены два больших корпуса, в них применены передовые технологии содержания кроликов. Не любящий афишировать свое хозяйство фермер после долгих наших расспросов всё же поделился тем, что в развитие имеющегося у него производства вложено свыше 60 млн рублей, создано 16 рабочих мест, а годовое производство мяса достигло 100 тонн.

Боровичский район



Фото
Василия
ПИЛЯВСКОГО

Хорошим хозяевам кролики приносят немалый доход